

L'Industrielle Alliance

Profil de l'entreprise

L'Industrielle Alliance, Assurance et services financiers inc. est une société d'assurance de personnes qui exerce ses activités partout au Canada, de même qu'aux États-Unis.

Depuis plus de 100 ans, la mission première de la société est d'assurer le bien-être financier de ses clients en leur offrant une protection personnelle et des solutions d'investissement pour les aider à atteindre leurs objectifs de vie.

Comptant parmi les quatre sociétés d'assurance les plus importantes au Canada, l'Industrielle Alliance doit sa croissance et sa solidité financière à un réseau de distribution multiple regroupant plus de 16 000 représentants, à un portefeuille de placements prudent, à une saine gestion des capitaux et à une solide culture de gestion des risques.

L'Industrielle Alliance, l'une des plus importantes sociétés publiques au Canada, est inscrite à la Bourse de Toronto, sous le symbole IAG.

Notre histoire

1892

Fondation de l'Alliance Nationale

1905

Fondation de l'Industrielle
Compagnie d'Assurance sur la Vie

1987

Fusion de l'Industrielle et de l'Alliance

1992

L'Industrielle Alliance célèbre
son centenaire

2000

Démutualisation et entrée
à la Bourse de Toronto

Aujourd'hui

Employés

Plus de 3 900

Clients

Plus de 3 000 000

Actif sous gestion et sous administration

Plus de 70 milliards de dollars (au 31 mars 2011)

Capitalisation boursière

Plus de 3 milliards de dollars



Votre partenaire de confiance.

www.inalco.com



Un modèle d'affaires qui fait ses preuves

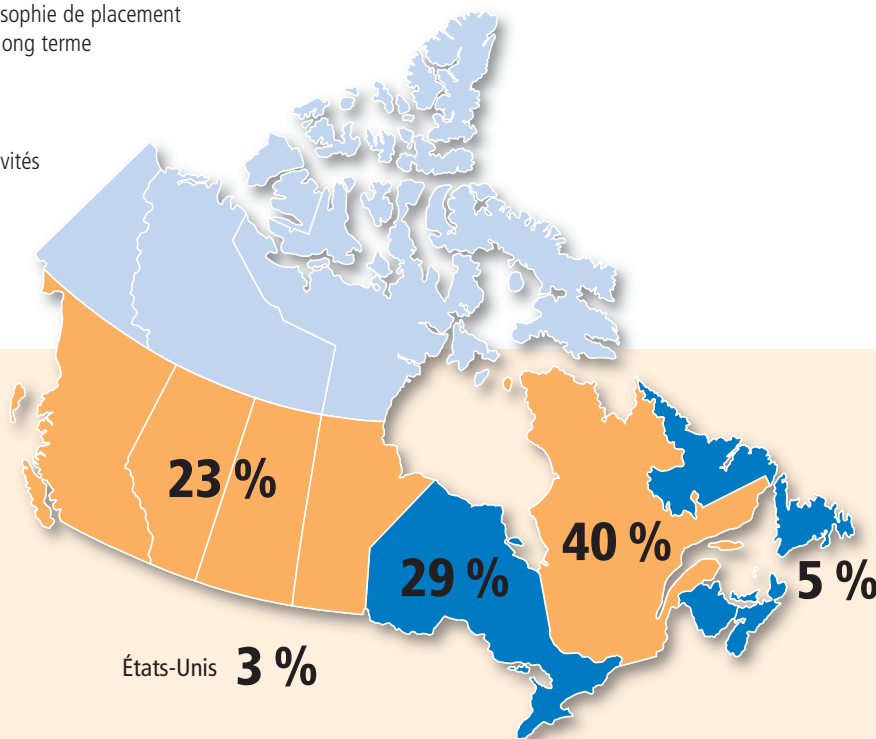
Le modèle d'affaires de l'Industrielle Alliance lui a permis de faire face avec succès aux divers contextes économiques et financiers de la dernière décennie, notamment à la crise financière de 2008-2009.

En 2010, la société a établi de nouveaux records en matière de croissance des affaires et de rentabilité. Ces excellents résultats s'expliquent par une philosophie de placement prudente et par un souci constant d'agir dans le meilleur intérêt à long terme de tous les partenaires.

Diversification géographique

Il y a une vingtaine d'années, l'Industrielle Alliance exerçait ses activités au Québec. Depuis, l'entreprise a ouvert des bureaux d'un océan à l'autre et a constitué des réseaux de vente pancanadiens pour tous ses secteurs d'activité. L'entreprise mène aussi des activités aux États-Unis.

Répartition géographique des primes et dépôts (2010)



Diversification par secteurs d'activité et par produits

Assurance individuelle

Produits d'assurance vie (universelle, permanente et temporaire), d'assurance maladie, d'assurance invalidité et d'assurance hypothécaire.

Gestion de patrimoine individuel

REER, REEE, CELI, FERR, fonds distincts, fonds communs de placement, valeurs mobilières, rentes viagères et rentes à terme fixe.

Assurance collective

Assurance collective – régimes d'employés

Produits d'assurance vie et maladie, d'assurance décès et mutilation accidentels (DMA), d'assurance soins dentaires, d'assurance invalidité de courte et de longue durée, d'assurance en cas de maladie grave et soins à domicile et d'assurance médicale à l'extérieur du Canada.

Assurance collective – assurance des débiteurs

Produits d'assurance vie, invalidité et en cas de maladie grave auprès des concessionnaires d'automobiles et des fournisseurs d'autres véhicules, ainsi qu'auprès d'institutions financières.

Assurance collective – marchés spéciaux (SMG)

Produits d'assurance en cas de décès ou de mutilation accidentels (DMA) et autres produits d'assurance spécialisés destinés aux employeurs et aux associations, ainsi que l'assurance voyage et maladie.

Épargne et retraite collectives

Régimes à cotisation déterminée ou à prestations déterminées, services de gestion institutionnelle et rentes assurées.

De plus, l'entreprise exerce des activités en assurance auto et habitation.

Croissance de la société en 2010

Assurance individuelle

› Record de ventes de **186,6 millions** de dollars

Hausse de **27 %**

Gestion de patrimoine individuel

› **1^{er} rang au Canada** au chapitre des ventes nettes de fonds distincts

Croissance de **94 %**

› **7^e au Canada** au chapitre des ventes nettes de fonds communs de placement

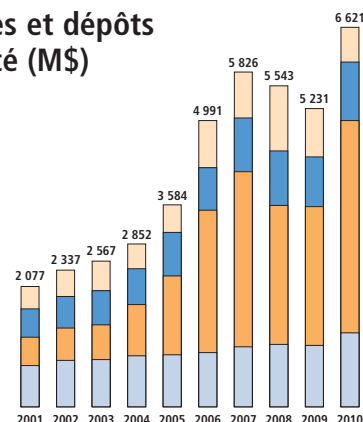
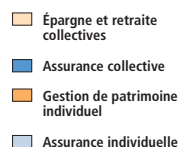
Croissance de **183 %**

Primes et dépôts

› Record de **6,6 milliards** de dollars

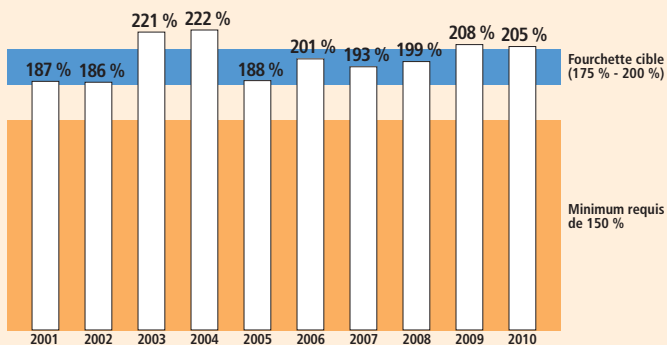
Hausse de **27 %**

Croissance des primes et dépôts par secteurs d'activité (M\$) de 2001 à 2010



Ratio de solvabilité

La société est en excellente situation financière, maintenant un ratio de solvabilité d'au moins 175 %, ce qui est nettement supérieur aux seuils réglementaires.



Cotes de crédit

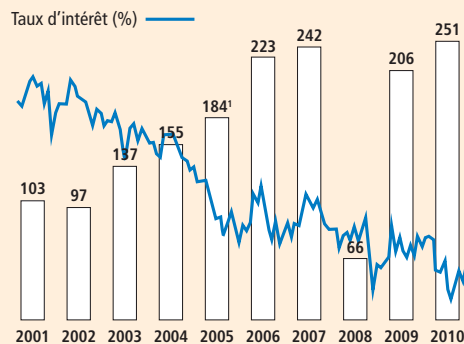
L'Industrielle Alliance a traversé la crise financière de 2008-2009 en maintenant intactes toutes ses cotes de crédit, ce qui témoigne de la capacité de la société à absorber les effets d'une turbulence des marchés financiers et à bien gérer les risques.

Agence de notation	Cote	Perspective
Standard & Poor's	A+ (Strong)	Stable
DBRS	1C-2	Stable
A.M. Best	A (Excellent)	Stable

Bénéfice net

En 2010, le bénéfice net aux actionnaires a atteint un record de 251 millions de dollars, en hausse de 22 % par rapport à l'année précédente. La société a su maintenir une saine rentabilité malgré la diminution des taux d'intérêt au cours des dix dernières années.

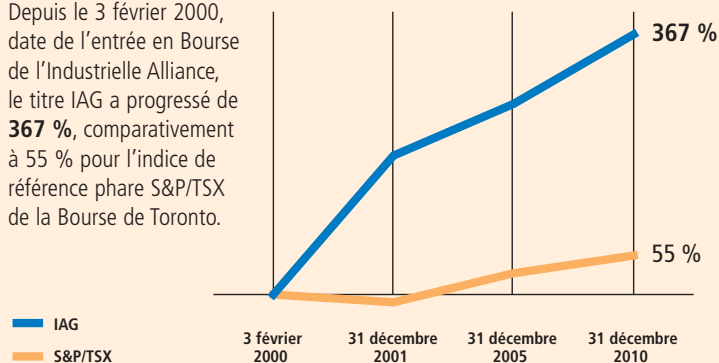
Bénéfice net (M\$)



¹ Avant une provision de 52,1 millions de dollars relative à un placement dans un fonds géré à l'extérieur.

Performance du titre de l'Industrielle Alliance

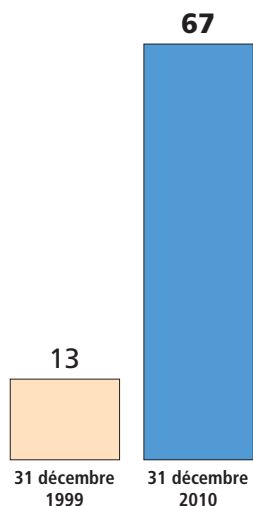
Depuis le 3 février 2000, date de l'entrée en Bourse de l'Industrielle Alliance, le titre IAG a progressé de **367 %**, comparativement à 55 % pour l'indice de référence phare S&P/TSX de la Bourse de Toronto.



Évolution de l'actif sous gestion et sous administration

(En milliards de dollars)

+ 415 %



Parts de marché

(Année 2010, sauf indication contraire)

	Nouvelles affaires ¹		En vigueur ²	
	Rang	Part de marché	Rang	Part de marché
Assurance individuelle	4 ^e	10,6 %	4 ^e	8,7 %
Gestion de patrimoine individuel :				
Fonds distincts	1 ^{er}	37,2 %	4 ^e	10,0 %
Fonds mutuels	7 ^e	—	17 ^e	—
Assurance collective				
Régimes d'employés (50-1 000 employés)	5 ^e	7,9 %	6 ^e	4,2 % ³
Épargne et retraite collectives	6 ^e	6,7 %	5 ^e	5,8 % ³

¹ Primes annualisées de 1^{re} année, sauf Gestion de patrimoine individuel : ventes nettes

² Primes souscrites et équivalents de primes pour les secteurs d'assurance et actif sous gestion pour les autres secteurs

³ Année 2009

Source : ACCAP, Fraser group, Investor Economics et LIMRA

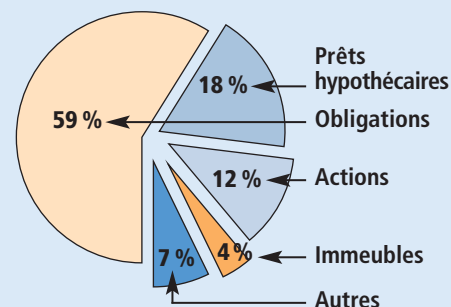
Une vision axée sur la prudence et le long terme

Le succès du modèle d'affaires de la société repose sur des provisions mathématiques prudentes, une gestion rigoureuse des risques liés au crédit et un portefeuille de placements à faible risque.

La qualité générale des placements de l'Industrielle Alliance est très élevée. Au 31 décembre 2010, les placements douteux nets ne représentaient que 0,12 % des placements totaux.

Le portefeuille de placements de l'entreprise est composé de diverses catégories d'actifs, dont les principales sont les obligations, les prêts hypothécaires, les actions et les immeubles. La valeur totale du portefeuille s'élevait à 18,8 milliards de dollars au 31 décembre 2010.

Répartition des placements par catégories d'actifs (2010)



Nos valeurs institutionnelles

Le succès du groupe Industrielle Alliance est le fruit d'une culture d'entrepreneuriat et d'un souci constant de maintenir et de développer des liens de confiance avec ses clients, ses distributeurs, ses employés et ses actionnaires.

- › Travail d'équipe
- › Climat de haute performance
- › Amélioration continue
- › Respect des individus
- › Mentalité de service

La haute direction

Yvon Charest
Président et chef de la direction
Industrielle Alliance

Normand Pépin
Vice-président exécutif
Filiales d'assurance vie et
Assurance et rentes individuelles
Industrielle Alliance

Michel Tremblay
Vice-président exécutif
Placements
Industrielle Alliance

Gerald Bouwers
Président et chef de l'exploitation
Industrielle Alliance Pacifique

Michael L. Stickney
Président
IA American

Contacts

Relations publiques

- › 418 684-5000, poste 1660
- › relations.publiques@inalco.com

Relations avec les investisseurs

- › 418 684-5000, poste 5862
- › investisseurs@inalco.com

Service à la clientèle

- › 418 684-5000 ou 1 800 463-6236
- › clientele@inalco.com

Siège social

1080, Grande Allée Ouest
C. P. 1907, succursale Terminus
Québec (Québec) G1K 7M3

418 684-5000
1 800 463-6236
www.inalco.com

Visitez notre site Internet pour
la liste complète de nos bureaux.

Avis aux lecteurs : L'information contenue dans ce document est fournie à titre de renseignements généraux seulement et ne peut être considérée comme constituant des conseils juridiques, fiscaux, financiers ou professionnels. Pour de plus amples détails sur les résultats financiers et les risques inhérents, vous référer aux documents financiers complets publiés sur notre site Internet (www.inalco.com) ainsi que sur SEDAR (www.sedar.com).

L'éléphant,
symbole de nos 100 ans
de force et de solidité.

